

La economía cunícola en los últimos 10 años

F. Lleonart Roca

La economía de la cunicultura durante el período 1976-1986 ha tenido una evolución variable y se ha caracterizado por la reducción continua de los fáciles márgenes de beneficios, habiendo sido preciso mejorar constantemente la productividad para poder subsistir.

Nuestra revista, desde el primer número se ocupó del tema económico en una sección fija de Mercados, que ha venido comentando cada dos meses la marcha de los precios y ofreciendo a nuestros lectores unas gráficas en las que se reflejaba la situación fluctuante de unos precios sometidos semana tras semana a la ley de la oferta y la demanda. Los Mercados de CUNICULTURA siguen siendo fiel testimonio de los acontecimientos; gracias a este valioso material hemos preparado un breve estudio panorámico de lo que han sido los últimos diez años en cuestión de precios...

La observación de lo que ha sido desde 1976 hasta ahora, puede ser una directriz o guía de cara al futuro. Como verán nuestros lectores, este decenio no ha sido un camino fácil, muchos cunicultores han dejado de serlo y los que lo siguen siendo han tenido que acomodarse a los tiempos, modernizándose y aumentando la productividad.

Los precios y las cotizaciones en el último decenio

Observando el panorama retrospectivo de la media de los distintos mercados y dando un valor medio mensual a las cifras

que recibimos periódicamente en la Real Escuela de Avicultura, hemos preparado la tabla 1 que recoge dichos valores expresados en pesetas al productor en granja, en precio por kilo de peso vivo.

Los fríos datos a veces resultan de difícil análisis, pero reúnen una serie de matices que no pueden escaparse a un buen observador:

a) **Estacionalidad de los precios:** Todos los años muestran una fuerte y constante estacionalidad en los precios, los cuales muestran una caída por la mayor abundancia de gazapos en primavera y verano —correspondientes a la más favorable época reproductiva— y la carencia en los meses de invierno —que coincide por ello con las máximas cotizaciones—. El precio máximo cotizado siempre coincide en diciembre y además de forma muy especial en las semanas próximas a la Navidad, que dan las cotas máximas de cada año.

Los meses de precios mínimos han pasado de mayo-junio a julio en los últimos años.

b) Los precios máximos y mínimos tienen tendencia a hacerse divergentes con los años, lo cual indica la coexistencia de una cunicultura rural que utiliza sub-productos de la agricultura, junto con otra industrial. La cunicultura rural, que sólo logra producciones abundantes en épocas propicias, habría desaparecido si no procediese de una economía totalmente marginal a los planteamientos industriales; y por otra parte, estas últimas de tipo intensivo pueden mantenerse gracias a su mayor uniformidad pro-

EXAL

UAB
Unión Agraria de España

STIMULANTE DE PRODUCCIONES GANADERAS

EXAL proporciona una mayor absorción intestinal de los nutrientes al disminuir la velocidad de tránsito por el intestino.

EXAL reduce pérdidas en crianza al disminuir la actividad de las toxinas e inhibir la producción bacteriana del amoniaco.

EXAL favorece la absorción de Fe, Zn y Ca manteniendo la de otros metales, vitaminas, proteínas, grasas y fibras.

EXAL es un acidificante al facilitar procesos de envasado, pesaje, transporte, etc.

EXAL actúa como aglomerante de piensos aumentando su durabilidad y rentabilizando la producción de la granuladora.

EXAL es inerte, estable e inocuo.



RENTABILIZA LA ALIMENTACION ANIMAL

TOLSA S.A.

División Agropecuaria
Tel. (91) 274 99 00

Núñez de Balboa, 51 - 4.º
28001 MADRID

MIXOMATOSIS



- Vacune seguro
- Vacune con Mixotaber
- Vacuna viva y liofilizada

LA VACUNA HETEROLOGA, EXENTA DE PELIGROS



LABORATORIOS TABERNER, S.A.

castillejos, 352 - BARCELONA - 25

Tabla 1. *Media de los precios del conejo en vivo en distintos mercados españoles (período 1975-1985).*

Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Setiembre	Octubre	No- viembre	Diciem- bre
1976	102	96	98	95	90	98	92	96	104	120	124	140
1977	132	125	130	125	107	118	119	125	128	142	148	155
1978	160	147	145	153	146	120	133	142	138	155	168	190
1979	140	150	170	156	130	133	137	145	145	157	170	220
1980	153	156	164	153	137	138	127	140	155	160	177	220
1981	185	170	183	180	175	160	148	157	166	185	186	230
1982	192	183	185	162	152	146	154	165	178	220	200	240
1983	200	170	178	190	168	155	152	185	187	227	233	250
1984	210	298	225	207	210	195	178	225	226	230	250	260
1985	240	190	250	260	220	200	166	215	232	245	260	285

ductiva y por obtener producciones interesantes en épocas de precios altos.

c) Cabe considerar que en los últimos años se ha acentuado la tendencia de algunos mataderos a pagar a los cunicultores industriales y grandes productores, una sobretasa por kilo respecto a la media de cotizaciones del mercado —se suele pagar entre 10 y 15 pesetas más por kilo en vivo, por lo que para ciertos productores las cifras de los mercados o "tablillas" resultan un tanto relativas.

Por otra parte, no son pocos los grupos que tienen precios uniformes concertados para todo el año. En este aspecto, el asociacionismo ha sido un factor potenciador muy importante para el logro de mejores precios, al margen de los precios "oficiales".

El análisis de los precios de los mercados es ciertamente desalentador puesto que la media aritmética del aumento medio anual de los precios en los últimos 9 años ha sido del 9,39 por ciento, que si se descuenta el valor del primer año que consideramos, ya que entre 1976 y 1977 los precios dieron un "salto" del 23,82 por ciento, este incremento en los últimos ocho años quedaría en un exiguo 7,58 por ciento anual, con

ejercicios de gran dureza como los de 1979, 1980 y 1982, en que el aumento de precios no superaron ni siquiera el 5 por ciento sobre el precedente.

Los precios del pienso, del equipo y los reproductores

Todo lo relacionado a la cría del conejo, empezando con las instalaciones cunícolas, energía, equipo vario y alimentos, es bien sabido que ha sufrido aumentos mucho mayores que lo que han percibido los cunicultores, lo cual ha venido a gravar considerablemente los costos de producción sin ninguna contrapartida.

La "factura" que ha pesado mayormente al sector productivo ha sido la de los piensos, los cuales con un constante pero paulatino incremento semestral o anual, han llegado casi a cuadruplicarse respecto a los que se cotizaban hace diez años, mientras que el precio de los conejos ha sufrido poco más que una duplicación.

Si ante esta situación, añadimos los importantes aumentos habidos en material automático, desinfectantes, vacunas, energía eléctrica, transportes y automoción... y en

Tabla 2. Valores medios anuales del conejo en vivo entre 1976 y 1985, valores extremos y porcentajes de aumento anual en dicho período.

Año	Valores medios	Valor máximo	Valor mínimo	%aumento anual	Diferencia valores máximos-mínimos
1976	104,58	140 (diciembre)	90 (mayo)		50
1977	129,50	155 (diciembre)	107 (mayo)	+ 23,82	48
1978	149,75	190 (diciembre)	120 (junio)	+ 15,63	70
1979	154,41	220 (diciembre)	130 (mayo)	+ 3,11	90
1980	156,66	220 (diciembre)	127 (julio)	+ 1,45	93
1981	177,08	230 (diciembre)	148 (julio)	+ 13,03	82
1982	181,41	240 (diciembre)	146 (junio)	+ 2,44	94
1983	191,25	250 (diciembre)	152 (julio)	+ 5,42	98
1984	218,66	260 (diciembre)	178 (julio)	+ 14,33	82
1985	230,25	285 (diciembre)	166 (julio)	+ 5,3	119

definitiva, del costo de la vida, contemplamos un panorama muy poco halagüeño.

El reto de la productividad

La única forma en que se ha podido sostener la cunicultura ha sido logrando cada vez una mayor productividad. Cada año es más necesario hacer mejor las cosas para ganar dinero en cunicultura... si hace 10 años vendiendo 25 gazapos por hembra y año

podría resultar remunerador, hoy se ha subido el listón a 35 o 40.

Los resultados de la tabla 2 ofrecen una trayectoria de diez años y mucho tendrían que cambiar las cosas para que ésta se desviase.

La productividad es la única forma de mantener una rentabilidad con unos costos en constante aumento. La situación de la cunicultura en el presente resulta más que nunca un reto.

AGENTES DE ESTA REVISTA EN EL EXTRANJERO

Argentina:	Librería Agropecuaria, S.R.L. —Pasteur, 743 Buenos Aires.
Chile:	Bernardo Pelikan Neumann. Casilla 1.113 Viña del Mar
Panamá:	Hacienda Fidanque, S.A. Apartado 7.252 Panamá.
Portugal:	Antonio Augusto Fernández. Livraria Ofir. Rua de San Ildefonso, 201 Porto.
Uruguay:	Juan Angel Peri. Alzaibar 1.328 Montevideo.



la rentabilidad de su granja
depende de las
cualidades genéticas de

elco

(FRANCE)



el conejo híbrido francés



DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO PARA ESPAÑA:

Jesús Gran Saldaña
ELCO-ZUERA

VENTA DE G.P. — ELCO (ABUELOS) PARA LA CREACION DE NUEVAS
ZONAS EN EXCLUSIVA

Oficinas: Ctra. Castellón, Km. 4,800. Polígono San Valero, nave 95
Teléfono (976) 41 94 50 — ZARAGOZA-13

CENTROS DE MULTIPLICACION DEL GRUPO ELCO EN ESPAÑA
**VENTA DE PARENTERALES (Reproductores) PARA LA IMPLANTACION DE SU NUEVA
GRANJA O PARA SU REPOSICION**

PAIS VASCO
J. M. REKARTE
Tel. (945) 30 04 07
Salvatierra (Alava)

LEON-REINO
S.A.T. LA PECORA
Eliás Burdiel Huerga
Arcos de la Polvorosa (Zamora)

GALICIA OESTE
MARIO SANTOS
Tel. (981) 59 00 57
Santiago de Compostela

SUDOESTE
DOANA GANADERA
Tel. (924) 55 20 53
Zafra (Badajoz)

RIOJA ALTA
PEDRO DE MIGUEL
Tel. (941) 24 33 80
Alberite (Logroño)

AVILA
Antonio Sánchez. **Granja Viancu**
Tel. (918) 38 61 21
Monbeltrán (Avila)

NORDESTE
CUNICSAT
Tels. (93) 237 54 42 - 237 56 31
Masquefa (Barcelona)

ARAGON
JAVIER GRAN
Tel. (976) 41 94 50
Zuera (Zaragoza)

LUGO ESTE
ABEL FERNANDEZ
Remesar - Bóveda
(Lugo)

IDENTIFICACION Y GARANTIA ELCO:
Todo animal a su compra deberá llevar
el **CROTAL ELCO NUMERADO.**

CASTILLA SUR
AFRODISIO DE LA CRUZ
Tel. (925) 48 00 49
Consuegra (Toledo)